

**Программа вебинара Минэкономразвития России**  
**21 января, 10:00-12:35 (московское время)**

Тема: Инструменты увеличения продаж

Модератор: Роман Султанов

10:00-10:05 Вступительное слово модератора

1. 10:05-10:25 20 практических способов увеличить продажи и прибыль

Александр Ерохин

Бизнес-эксперт, предприниматель, автор книг по управлению продажами

10:25-10:30 Ответы на вопросы

2. 10:30-10:50 Технологии и выгоды создания амбассадоров вашего бренда

Николай Голешихин

Бизнес-тренер, консультант, спикер федеральных площадок. Автор книги «ГОЛДРИНГ.

Алгоритм эффективных продаж»

10:50-10:55 Ответы на вопросы

3. 10:55-11:15 Инструменты для роста продаж минимум на 30%

Никита Потапенко

Директор по продажам SYNERGY SOFT

11:15-11:20 Ответы на вопросы

4. 11:20-11:40 Эндорфины продаж. Психология продаж. Нейро продажи.

Гагик Мурадян

Директор департамента продаж, генеральный продюсер предпринимательских программ

Школы Бизнеса «Синергия»

11:40-11:45 Ответы на вопросы

5. 11:45-12:05 Кейсы, увеличивающие средние чеки

Дмитрий Ащепков

Предприниматель, бизнес-тренер, бизнес-консультант, один из ведущих экспертов по продажам в России

12:05-12:10 Ответы на вопросы

6. 12:10-12:25 Как не только выжить в Локдаун, но и приумножить прибыль в 2 раза

Эффективная стратегия развития на падающем рынке роскоши

Олег Ефремов

Основатель ювелирного бренда EFREMOV, который входит в

ТОП-5 лучших производителей ювелирных украшений России

12:25-12:30 Ответы на вопросы

12:30-12:35 Закрытие вебинара