



Основы финансовой грамотности фермеров



spk-urojai.ru

СПК "УРОЖАЙ" является системным интегратором решений в области сельского хозяйства Восточной Сибири, обеспечивая комплексный подход полного цикла: от снабжения до сбыта.

В состав нашего Кооператива входит более 15 производителей сельхозпродукции, производители сельхозтехники, сбытовые и снабженческие структуры, работающие на результат. **Земельный банк Кооператива на сегодня уже составляет: 50 000 га.** Мы являемся официальными дистрибуторами немецкой селекционной компании KWS-RUS по Восточной Сибири, дистрибуторами семян отечественной селекции ВНИИМК семян других зарубежных и отечественных производителей. Также мы производим оборудование, сельхозтехнику, осуществляем ремонт и восстановление.

Реализуем средства защиты растений (СЗР), биологические препараты от проверенных и надёжных компаний. Осуществляем закуп продукции по рыночным ценам на обоюдно выгодных с сельхозпроизводителем условиях.

e-mail: spk-urojai@mail.ru

Instagram: [spk-urojai](https://www.instagram.com/spk-urojai)

Что-то не так в финансами, если:

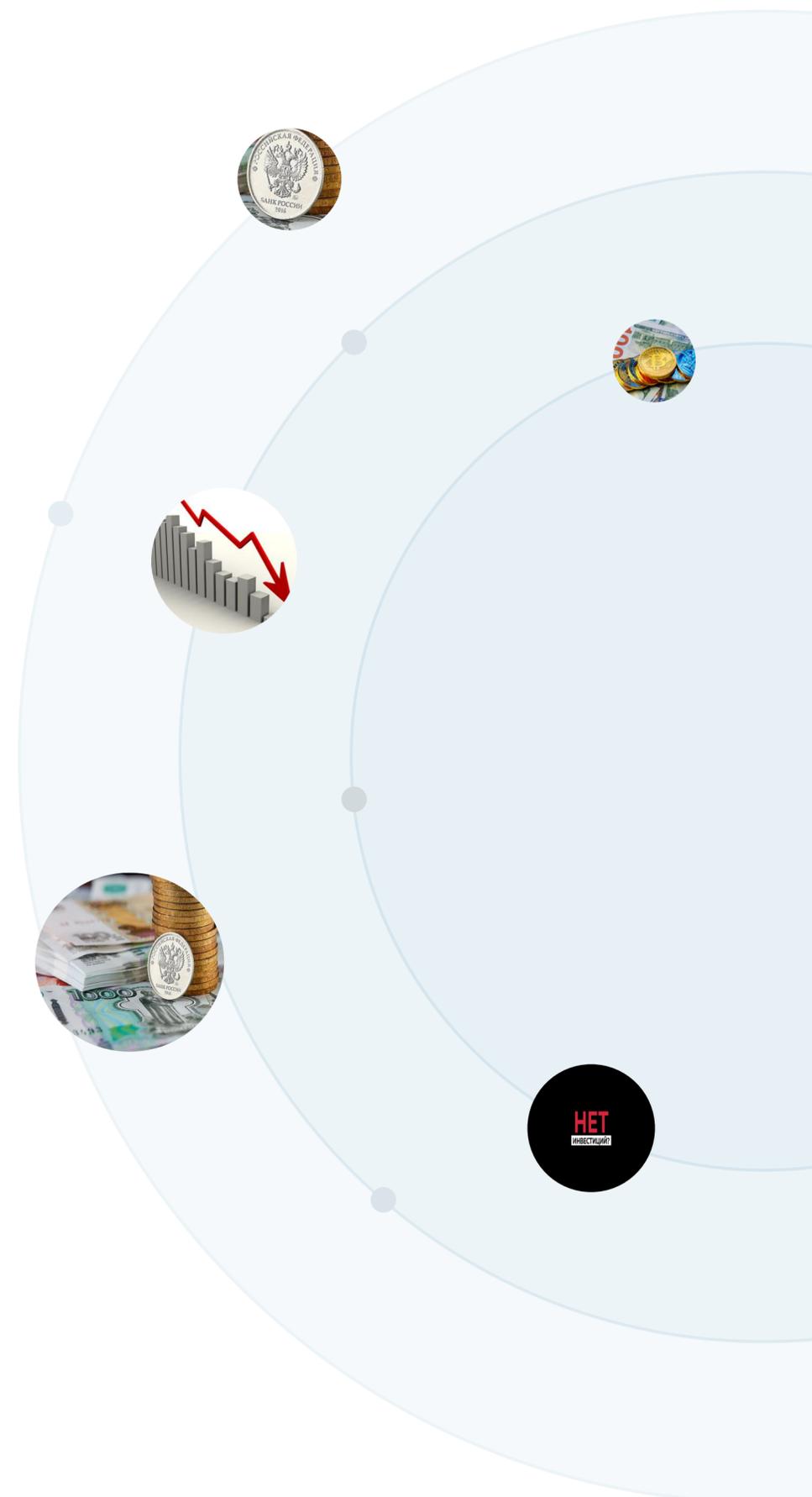
Вы постоянно думаете, где взять деньги

Деньги как приходят, так и уходят и Вы не понимаете куда

Вы мечтаете увеличить свои доходы, но не знаете как

Большая часть ваших доходов уходит на выплаты и финансовые обязательства

Вы хотели бы откладывать, но ничего не остается



Высокая кредитная нагрузка

(кредиты, лизинг, долги другим фермерам, поставщикам и т.п.)

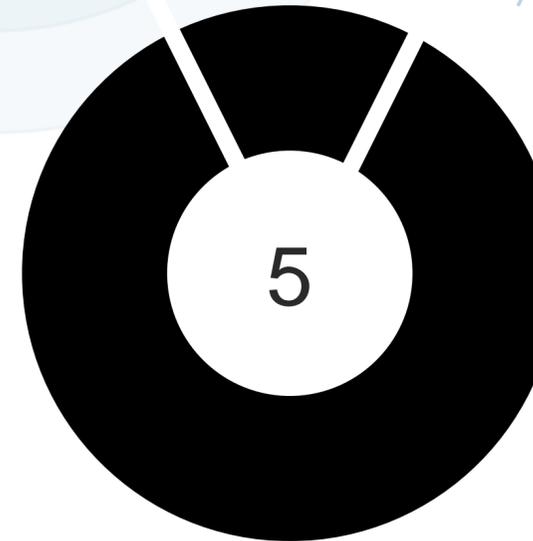
Низкий показатель чистой выручки по итогам года

Вечная нехватка «оборотки»



Нет денег на инвестиционные покупки

(комбайн, трактор, коровник, гараж)



Львиная доля доходов уходит в «черную дыру»
(ГСМ, зарплата, налоги, сборы, платежи)

Объективные причины финансовых затруднений

Сельское хозяйство капиталоемкая отрасль

(необходимо иметь капитал для вхождения в бизнес).

Мы имеем дело с продуктами

(и у них есть срок годности)

Ресурсы сельского хозяйства - платные

(земельный налог, налог на имущество,)

Существенная доля денежных средств идет на текущие

платежи (ГСМ и ЗАРПЛАТА)

**Расходы –
«Страшный
сон»
фермера**

27%

ГСМ

38%

Заработная
плата

80%

Общие
издержки



Субъективные причины финансовых затруднений

- Отсутствие личной финансовой цели
- Отсутствие Бизнес-модели
- Отсутствие учёта доходов и расходов.
- Нет стратегического плана.
- Привычка тратить всё
- Привычка влезать в долги

**Личная
финансовая
цель**

15%

Не ведут учет
расходов и
доходов

43%

Не имеют
стратегического
плана

98%

Не имеют
личной фин.
цели





Определите личную финансовую цель

1. Доля на рынке
2. Прибыль (точная цифра в месяц, год)
3. Повышение стоимости бизнеса
4. Повышение финансовой устойчивости

Чего я вообще хочу от этой деятельности?



Составьте план расходов и доходов

- 1. План расходов и доходов позволит контролировать расходы и стремиться к получению заданного уровня дохода.**
- 2. Придерживайтесь плана.**
- 3. Разбивайте выполнение плана на периоды. Контролируйте показатели в каждом периоде.**

Сколько надо заработать чтоб деятельность имела смысл?



Настройте систему учёта

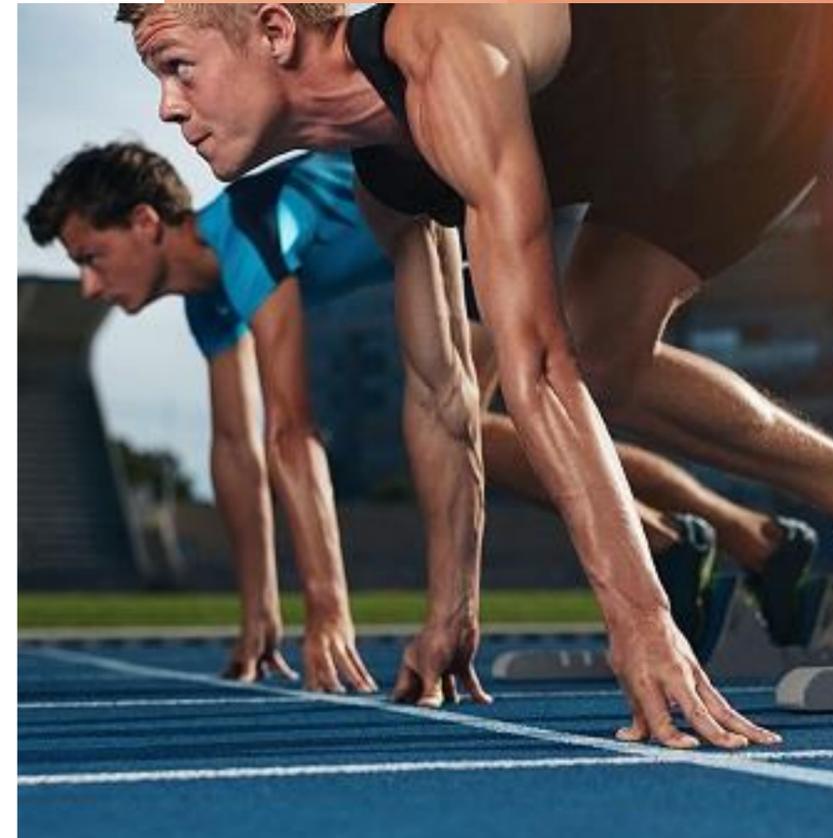
1. Только система учёта позволит увидеть куда уходят Ваши деньги!
2. Без учета невозможно понять ЧТО ИМЕННО необходимо перенастроить в хозяйстве
3. Начинайте с простой системы (Excel) переходите к более сложным (1С, Exact Farming)

Куда уходят деньги ? (в какие города)

Оптимизируйте работу фермерского хозяйства из текущего положения

- 1. Не ждите подходящего момента! Начинайте прямо сейчас.**
- 2. Внедряйте системы и контроля и учета, новые технологии!**
- 3. Используйте любые наработки, которые позволяют сократить расходы или повысить доходы**

Что изменится завтра?





Выработайте привычку **ВСЕГДА** оставаться «в плюсе»

1. Не заключайте заранее невыгодных сделок.
2. Не заключайте сделку не имея договор в котором прописаны **ВСЕ СУЩЕСТВЕННЫЕ УСЛОВИЯ** (цена, сроки, ответственность сторон, порядок расчетов и т.д.)
3. Не торгуйте себе в убыток. Торгуйтесь.
4. Держите цену. Держите марку.

Что конкретно принесёт мне эта сделка?

Постоянно обучайтесь и совершенствуйтесь!

1. Нет текучке!
2. Не позволяйте «текучке» поглотить свой ум.
3. Находите время для изучения лучшего опыта и ошибок других.



В чём секрет успеха других?



Правило 10%

Кейс №1



Фермер за 30 тыс.руб. в месяц

Занимался КФХ 8 лет. Досталось наследство от отца. Миллионы приходили, миллионы уходило чистыми около 30 тыс. руб. в месяц.

Пересмотрел стратегию и сдал всю землю в аренду соседнему крупному хозяйству.

По итогам года получил прибыль более 5 миллионов.

Кейс №2



Новый комбайн. Беда и выручка

**Один фермер купил новый комбайн
и получил убыток.**

**Второй тоже купил – убрал себе и
соседям и в прибыли!.**

Кейс №3



**Ферма: из «черной дыры»
в «серебряное копытце»**

**Долго строил новую ферму,
вкладывал по 100 тыс. руб./мес.**

Доходов было 40 тыс. руб.

**Пригласил соседей и создал
кооператив. Ферма по договору**

аренды приносит 7 тыс. руб./ день

Домашнее задание



1. Направить на почту dbuharov@yandex.ru письмо с темой «Чего я хочу достичь в 2021 году».
2. В ответ придёт задание по построению личной финансовой цели (выполнить необходимо до 30 декабря)
3. Дам обратную связь в аудио – или текстовом формате.
4. Разберем итоги на вебинаре в январе 2021

Бухаров Дмитрий

ДИРЕКТОР ПО РАЗВИТИЮ СПК УРОЖАЙ

**Консультации в области
развития агробизнеса,
маркетинг, стратегии
увеличение продаж,
разработка стратегий,
разработка бизнес-планов,
обучение без отрыва от
производства**

