

РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР



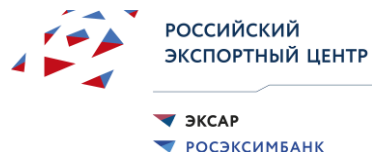
ЭКСПАР



РОСЭКСИМБАНК

ГРУППА РЭЦ: НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ РАЗВИТИЯ ЭКСПОРТА

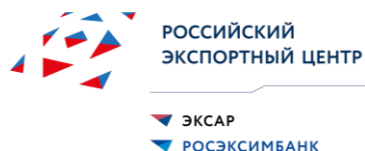
Руководитель Представительства
Доронкевич Виктор Викторович



ГРУППА РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

ГРУППА РЭЦ – ЭТО «ЕДИНОЕ ОКНО» ДЛЯ РАБОТЫ С ЭКСПОРТЕРАМИ В ОБЛАСТИ ФИНАНСОВЫХ И НЕФИНАНСОВЫХ МЕР ПОДДЕРЖКИ, В ТОМ ЧИСЛЕ ЧЕРЕЗ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ С ПРОФИЛЬНЫМИ МИНИСТЕРСТВАМИ И ВЕДОМСТВАМИ, ОСУЩЕСТВЛЯЮЩИМИ ФУНКЦИИ ПО РАЗВИТИЮ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

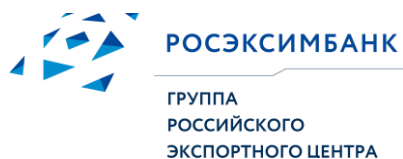
В ГРУППУ РЭЦ ИНТЕГРИРОВАНЫ



АО «Российский экспортный центр»



Российское агентство
по страхованию экспортных кредитов и
инвестиций (АО «ЭКСАР»)



Государственный специализированный
Российский экспортно-импортный банк
(АО РОСЭКСИМБАНК)



Группа РЭЦ создана в качестве единого института развития, деятельность которого направлена на формирование общенациональной системы поддержки экспорта

Миссией Группы РЭЦ является поддержка и развитие несырьевого экспорта через участие в государственной политике и создание единого эффективного института развития

*Правовой статус Группы РЭЦ закреплен Федеральным законом от 29 июня 2015 года №185-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О банке развития» и статью 970 части второй Гражданского кодекса Российской Федерации»



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ЭКСАР
РОСЭКСИМБАНК

ЗАРУБЕЖНАЯ ГЕОГРАФИЯ ГРУППЫ РЭЦ:

- 12 Представительств РЭЦ в 37 странах
- 30 Групп поддержки экспорта
- 73 Партнерская сеть (Профессионалы экспорта)
- 1 Российская Промышленная Зона в Египте
- 1 Российская Торговая Компания в Китае
- 4 Дегустационно-демонстрационных павильона



РЕГИОНАЛЬНОЕ ПРИСУТСТВИЕ:

- 16 Представительств РЭЦ в Российской Федерации
- 82 ЦПЭ в субъектах Российской Федерации

ПРОДУКТЫ ГРУППЫ РЭЦ

БОЛЕЕ 150 ФИНАНСОВЫХ И НЕФИНАНСОВЫХ ПРОДУКТОВ
ДЛЯ ЭКСПОРТЕРОВ, А ТАКЖЕ СПЕЦИАЛЬНЫЕ ПРОЕКТЫ:



Сделано
в России



Школа экспорта РЭЦ

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР



АНАЛИТИЧЕСКИЙ
КОНЪЮНКТУРНЫЙ
ЦЕНТР

ФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА



ЭКСАР

- Страхование экспортных кредитов и инвестиций
- Страхование кредита на создание экспортно ориентированного предприятия в России
- Исходящее и входящее перестрахование

Ставка по ВТП от 3 % годовых в рос руб, сроки кредитования до 10 лет, российский контент от 30 %



РОСЭКСИМБАНК

- Кредитная поддержка экспортеров
- Прямые кредиты покупателю и МБК
- Факторинг
- Гарантийная поддержка экспортеров



НЕФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА РЭЦ

- Поиск иностранного покупателя
- Поиск российского поставщика
- Подбор потенциального импортера
- Международная консультация
- Организация сопровождение переговоров
- Сертификация и сопровождение

НЕФИНАНСОВЫЕ УСЛУГИ ГРУППЫ РЭЦ

Поиск поставщика российских товаров, работ и услуг по запросу иностранного покупателя



Схема реализации услуги:

1. Импортер направляет запрос на поиск поставщика российских товаров, работ или услуг.
2. Поиск потенциальных поставщиков осуществляется посредством собственной региональной сети Группы РЭЦ, включая центры поддержки экспорта, а также региональной агентской сети.

Нормативный срок оказания услуги – **20 рабочих дней** (с момента получения полного пакета документов) или 30 рабочих дней, в случае привлечения к поиску потенциальных поставщиков российской агентской сети (с момента получения полного комплекта документов).

3. Импортеру предоставляется сформированный список потенциальных поставщиков российских товаров, работ и услуг.

Важно!

- Поиск российских поставщиков реализуется на безвозмездной основе.
- Анкета подписывается ответственным сотрудником компании при условии расшифровки ФИО и должности.
- Указание кодов ТН ВЭД интересующей продукции и даты подписания в анкете также обязательно.
- На товары, не относящиеся к одной группе, формируется отдельная анкета (запрос).

НЕФИНАНСОВЫЕ УСЛУГИ ГРУППЫ РЭЦ

Поиск потенциального покупателя российских товаров, работ и услуг по запросу российской компании

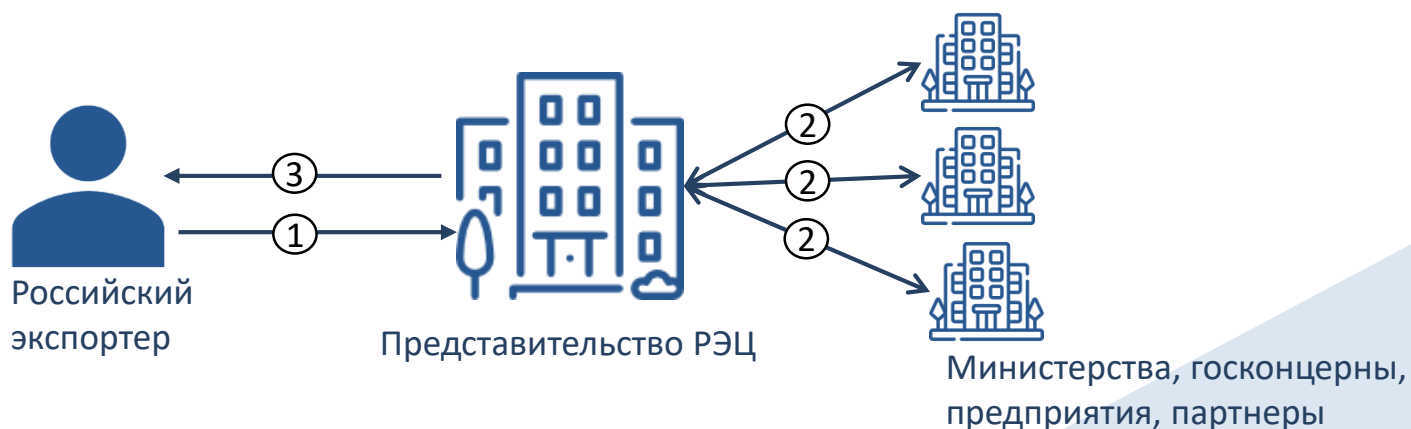


Схема реализации услуги:

1. Российский экспортер направляет запрос на поиск покупателя российских товаров, работ или услуг.
2. Поиск потенциальных покупателей осуществляется посредством собственной базы клиентов а также через обращения в профильные министерства, ведомства, госконцерны, на предприятия, в банки, с привлечением к работе партнеров РЭЦ и т.д. Нормативный срок оказания услуги – **50 рабочих дней** (с момента получения полного пакета документов).
3. Экспортеру предоставляется сформированный список потенциальных покупателей российских товаров, работ и услуг.

Важно!

- Поиск покупателей реализуется на безвозмездной основе.
- Анкета подписывается ответственным сотрудником компании при условии расшифровки ФИО и должности, при подписании доверенным лицом – предоставляется скан доверенности.
- Указание кодов ТН ВЭД интересующей продукции и даты подписания в анкете также обязательно.
- На товары, не относящиеся к одной группе, формируется отдельная анкета (запрос).

АО РОСЭКСИМБАНК: КРЕДИТНО-ГАРАНТИЙНАЯ ПОДДЕРЖКА

Год создания: 1994
Лицензия ЦБ РФ
№ 2790-г от 05.12.2015
Уставный капитал:
20,7 млрд рублей

РОСЭКСИМБАНК ЯВЛЯЕТСЯ ГОСУДАРСТВЕННЫМ
ИНСТИТУТОМ И ПРИЗВАН СФОРМИРОВАТЬ ОСНОВУ
ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТЕРОВ

УСЛОВИЯ КРЕДИТОВАНИЯ

Заемщик — импортер/банк импортера/экспортер/российский производитель

Доля российской составляющей в экспортном контракте — не менее 30%

Размер кредита — 85-100% от суммы экспортного контракта

Валюта кредита — российский рубль или валюта экспортного контракта

Срок кредитования — до 10 лет

ПРОГРАММА ПОДДЕРЖКИ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОЙ ПРОДУКЦИИ

В рамках реализации запущенной совместно с Минпромторгом России программы поддержки экспорта высокотехнологичной продукции АО РОСЭКСИМБАНК предлагает кредиты по ставкам, которые позволяют значительно увеличить экспортные возможности компании. Кредитование доступно в рублях, долларах США и евро.

ПРОДУКТЫ РОСЭКСИМБАНКА

ДЛЯ ЭКСПОРТЕРОВ

- Гарантии всех типов (в т.ч. гарантии возврата возмещенного НДС и гарантии платежа для подрядчиков экспортеров)

ПРЕДЭКСПОРТНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ:

- Финансирование расходов по экспортному контракту
- Финансирование текущих расходов по экспортным поставкам
- Кредит «Экспортный стандарт» (для МСП)

ПОСТЭКСПОРТНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ:

- Финансирование коммерческого кредита экспортера
- Финансирование торгового оборота с иностранными покупателями
- Экспортный факторинг без права регресса (финансирование под уступку денежных требований)

ДЛЯ ПОКУПАТЕЛЕЙ

ЭКСПОРТНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ:

- Прямой кредит иностранному покупателю
- Финансирование через подтвержденный аккредитив
- Кредит банку иностранного покупателя

ПРЕИМУЩЕСТВА ФИНАНСОВЫХ УСЛУГ ГРУППЫ РЭЦ

ДЛЯ ЭКСПОРТЕРОВ

- Защита экспортных контрактов с отсрочкой платежа
- Увеличение объемов экспорта продукции с существующими иностранными покупателями
- Возможность выхода на новые рынки и привлечение новых клиентов
- Привлечение кредитных ресурсов российских и иностранных банков для финансирования экспортных проектов на привлекательных условиях
- Снятие административной ответственности и санкций за непоступление валютной выручки (Федеральный закон от 18.07.2011 № 236-ФЗ)
- Страховая премия относится на расходы страхователя ЭКСАР и не облагается НДС

ДЛЯ ИНОСТРАННЫХ ПОКУПАТЕЛЕЙ

- Снижение стоимости финансирования
- Потенциальная возможность доступа к программе субсидирования ставок
- Удлинение сроков финансирования
- Диверсификация источников финансирования
- Возможность согласования с продавцом увеличения сроков отсрочки платежа

ДЛЯ БАНКОВ, ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ

- Возможность комплексного обслуживания клиентов-экспортеров (предэкспортное и постэкспортное кредитование, документарные операции по ВЭД и т.д.)
- Возможность предлагать конкурентоспособные условия (по срокам и стоимости)
- Возможность осуществлять финансирование экспортных проектов, реализуемых в «сложных» регионах
- Договоры страхования Агентства могут быть отнесены к обеспечению I категории качества
- Страховое покрытие Агентства может распространяться на сумму кредита с учетом страховой премии Агентства

ДЛЯ БАНКОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

- Организация финансирования кредитных линий
- Возможность расширения лимитов от российских банков
- Возможность привлечения целевых межбанковских ресурсов и долгосрочных инвестиций, оптимизация ликвидности
- Возможность привлечения ресурсов по льготным ставкам в рамках специальных программ по поддержке экспорта
- Возможность комплексного обслуживания клиентов, привлечения новых клиентов

СТРАХОВАНИЕ КРАТКОСРОЧНОЙ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

Продукт предназначен для защиты экспортеров(а также банков, предоставляющих им финансирование) от риска неплатежа иностранных покупателей по регулярным поставкам однородных товаров/услуг, осуществляемых на условиях отсрочки платежа длительностью до 365 дней

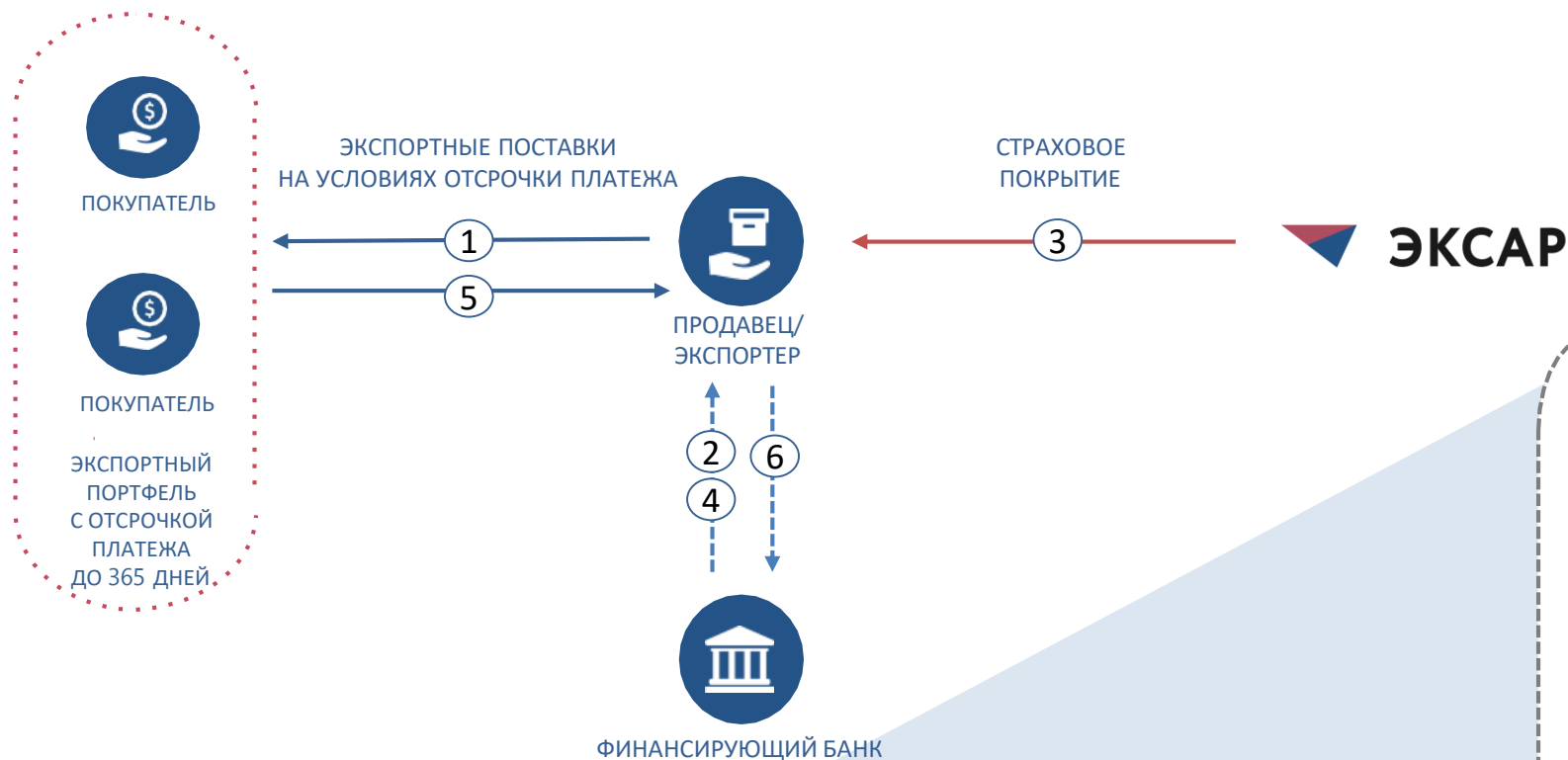


Схема реализации:

1. Экспортные контракты с отсрочкой платежа до 365 дней; поставка товаров/ оказание услуг (может производиться до или после заключения договора страхования)
2. Кредитный договор при необходимости
3. **Договор страхования краткосрочной дебиторской задолженности** (в случае финансирования банком, включение его в качестве выгодоприобретателя)*
4. Выдача кредитных средств
5. Оплата по контрактам
6. Погашение кредита

* Возмещение страховой суммы при наступлении страхового случая производится экспортера или выгодоприобретателю.

СТРАХОВАНИЕ КРЕДИТА ПОКУПАТЕЛЮ (БАНКУ-ПОКУПАТЕЛЯ)

Продукт предназначен для защиты финансирующего банка от риска невозврата кредита, предоставленного иностранному покупателю (банку покупателя) для оплаты по экспортному контракту



Схема реализации:

1. Экспортный контракт; поставка товаров/оказание услуг
2. Кредитный договор; выдача кредитных средств
3. **Договор страхования кредита покупателю***
4. Оплата по контракту
5. Погашение кредита

* Возмещение страховой суммы при наступлении страхового случая

СТРАХОВАНИЕ ЭКСПОРТНОГО ФАКТОРИНГА

Продукт предназначен для защиты фактора от риска неплатежа иностранных покупателей по экспортному контракту, дебиторская задолженность по которому уступлена экспортером фактору



ЭКСПОРТНЫЙ ФАКТОРИНГ БЕЗ ПРАВА РЕГРЕССА ПОД СТРАХОВОЕ ПОКРЫТИЕ АО «ЭКСАР»

АО РОСЭКСИМБАНК ВЫКУПАЕТ ДЕБИТОРСКУЮ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ, ПРЕДОСТАВЛЯЯ ФИНАНСИРОВАНИЕ ПОД УСТУПКУ ДЕНЕЖНОГО ТРЕБОВАНИЯ В РАЗМЕРЕ ДО 100% ОТ СУММЫ ПОСТАВКИ С ЗАКРЫТИЕМ РИСКА НЕОПЛАТЫ СО СТОРОНЫ ИНОСТРАННОГО ПОКУПАТЕЛЯ

Схема реализации:

1. Экспортный контракт; поставка товаров/оказание услуг
2. Договор факторинга
3. Уведомление об уступке дебиторской задолженности
4. **Договор страхования экспортного факторинга***
5. Предоставление финансирования под уступку дебиторской задолженности
6. Погашение дебиторской задолженности

* Возмещение страховой суммы при наступлении страхового случая

СТРАХОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ

Продукт предназначен для защиты российских инвесторов от риска утраты инвестиций в иностранные компании в результате событий политического характера

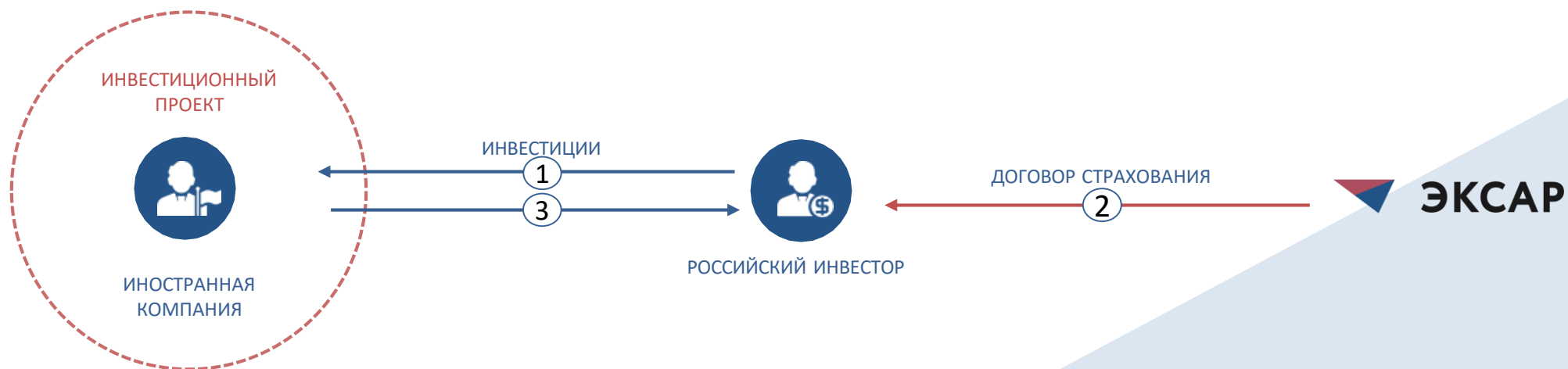


Схема реализации:

1. Акционерное финансирование
2. **Договор страхования инвестиций и доходов по ним***
3. Инвестиционные доходы

* Возмещение страховой суммы при наступлении страхового случая

СТРАХОВОЕ ПОКРЫТИЕ РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ НА ИНВЕСТИЦИИ, ОСУЩЕСТВЛЯЕМЫЕ ЗА РУБЕЖОМ, КАК В ФОРМЕ ВЛОЖЕНИЙ В КАПИТАЛ ИНОСТРАННЫХ КОМПАНИЙ, ТАК И ПРЕДОСТАВЛЕННЫХ В КАЧЕСТВЕ КРЕДИТОВ (ЗАЙМОВ) ЛИБО ИНЫХ ФОРМАХ

АЛГОРИТМ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ С ГРУППОЙ РЭЦ



ОБРАТИТЬСЯ В
ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО РЭЦ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

НЕФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА

Заполнить и подписать электронную анкету компании

Отправить скан-копию подписанной анкеты-заявки на предоставление услуги в адрес Представительства

Предоставить подробное описание вопросов (техническое задание), по которым требуется консультация представителя РЭЦ

Подтвердить факт оказания нефинансовой услуги:

- электронное подтверждение от info@exportcenter.ru
- бумажный акт сдачи-приема (по форме РЭЦ)
- информационное (благодарственное) письмо

ФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА

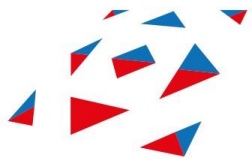
Направить краткое описание экспортного проекта или запрос на страхование/финансирование (по форме Группы РЭЦ)

Предоставить экспортный контракт или его проект

Направить копию устава и свидетельства о регистрации

Финансовая отчетность (баланс, отчет о прибылях и убытках) за предыдущие 3 (три) финансовых года и прошедший отчетный период текущего финансового года

В случае высокой вероятности заключения экспортного контракта рекомендуется заполнить и направить в Представительство РЭЦ анкету «Сопровождение переговорного процесса»



**РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР**

 **ЭКСАР**

 **РОСЭКСИМБАНК**

**АО «Российский экспортный центр»
Представительствов Республике Беларусь**

220030, г. Минск,
ул. Мясникова, 70–323
р.т. + 375 17 336 11 12
belarus@exportcenter.ru
www.exportcenter.ru